

Cálculo del ingreso pleno

Jorge A. Paz

1- Introducción

El objetivo de este trabajo es desarrollar una metodología que permita calcular el ingreso familiar pleno (YFULL_H), con datos provenientes de la Encuesta Permanente de Hogares (EPH). Se entiende aquí por ingreso familiar pleno el nivel de ingreso mensual que una familia puede generar si todos sus miembros adultos (mayores de 14 años y menores de 65), usan a toda capacidad sus activos físicos y humanos y si no existen perturbaciones transitorias en el proceso de transformación del insumo tiempo en bienes.

Si bien los ingresos monetarios captados por los censos¹ o por las encuestas de hogares permiten inferir el bienestar de una persona o de una población, no toman en cuenta el tiempo que la gente asigna a generar utilidad por un mayor consumo de ocio o, de manera más general, por un mayor consumo de no - trabajo. El cálculo del ingreso pleno permite cuantificar en términos de dinero el tiempo que los individuos y las familias dedican a actividades no remuneradas por el mercado.

Este tema cobra importancia por el peso creciente del trabajo de la inactividad laboral y del trabajo a tiempo parcial en los mercados laborales tanto de la Argentina como de otros países del mundo². Cabe destacar que, excepto por el tratamiento dado a los desocupados, el cálculo desarrollado en este documento no se detiene a considerar en qué medida la falta de participación y/o el trabajo a tiempo parcial, responden a decisiones de los individuos o a limitantes exógenas relacionadas más con la dinámica del régimen de acumulación y del cambio tecnológico.

Lo cierto es que la falta de participación y el trabajo a tiempo parcial menoscaban los ingresos de la gente y los aleja de su nivel potencial y lo hace más en aquellos grupos que menos participan en el mercado laboral o que participando lo hacen con menor intensidad. En este sentido el ingreso pleno puede ser entendido no sólo como una medida de lo que la gente podría obtener usando a pleno sus activos, sino también como una medida del grado de derroche de capacidad productiva de una economía.

Este trabajo se ha organizado de la siguiente manera. En la próxima sección se presenta el antecedente teórico del ingreso pleno. En la sección 3 se desarrolla el método usado para dar contenido empírico a este concepto usando datos provenientes de las Encuestas Permanentes de Hogares. En la sección 4 se muestran algunas aplicaciones de los resultados obtenidos. La sección 5 está destinada a resumir las conclusiones sobresalientes. El trabajo cuenta con un Apéndice donde se reportan los resultados de las regresiones estimadas.

2- Aproximación teórica al concepto de ingreso pleno

El concepto de ingreso o producto pleno aparece por primera vez en la distinción que en macroeconomía se hace entre el producto efectivo u observado y el producto potencial, aludiendo este último al nivel alcanzable por la economía con el pleno empleo de sus factores productivos. A nivel de individuos y familias, el antecedente más importante se encuentra en el trabajo de BECKER (1965)³. Dado que la medición realizada aquí tiene en cuenta unidades familiares se profundizará en este último enfoque.

¹ No es el caso de la Argentina donde los censos de población no incluyen preguntas relacionadas con los ingresos.

² En PAZ (1999) hay un tratamiento detallado de la situación de Salta en este tema.

³ Para una clara explicación sobre este tema consultar BERNDT (1990).

Cada persona asigna tiempo e ingresos a distintas actividades, recibe ingresos a cambio del tiempo dedicado a trabajar en el mercado y percibe utilidad del tiempo dedicado al no - trabajo. En este planteo, la función de utilidad viene dada por:

$$U = U(x_1, x_2, \dots, x_n; t_{h1}, t_{h2}, \dots, t_{hr}). \quad [1]$$

Donde U es el flujo de utilidad generado por unidad de tiempo, x_i los bienes que el individuo consume y t_{hj} el tiempo dedicado a la j-ésima actividad.

Por su parte, la restricción presupuestaria con restricción temporal viene dada por:

$$\sum_{j=1}^r t_{hj} + t_w = t, \quad [2]$$

donde t es el tiempo total disponible durante un determinado período (día, semana, mes, año) y t_w , el tiempo dedicado al trabajo remunerado.

Al decir de Becker, un resultado importante de este modelo es que el ingreso monetario no está dado sino que viene determinado por la asignación del tiempo. Por esto, las restricciones de bienes y tiempo disponible pueden combinarse en una restricción conjunta:

$$\sum p_i x_i = I = wt_w + v = w(t - \sum t_{hj}) + v, \quad [3]$$

o bien:

$$\sum p_i x_i + w \sum t_{hj} = wt + v = S, \quad [4]$$

donde p_i es el precio del i-ésimo bien, I, el ingreso monetario, w los ingresos (por unidad de tiempo) del trabajo, v los ingresos provenientes de fuentes diferentes al trabajo (alquileres, jubilaciones, etc.) y S el ingreso pleno o potencial. La ecuación [4] muestra que una parte del ingreso pleno se gasta directamente en bienes adquiridos en el mercado y que otra parte se gasta indirectamente en el tiempo dedicado a obtener utilidad en vez de ingresos.

3- La implementación empírica

El cálculo del ingreso familiar pleno puede hacerse directamente estimando funciones de ingreso para ocupados a tiempo completo que integran determinados grupos de la población (grupos definidos por sexo, condición de migración, etc.) e imputando el ingreso predicho a los ocupados a tiempo parcial y a los individuos con ingresos desconocidos (desocupados, inactivos y no declarantes). Procediendo de esta manera a cada individuo con el mismo conjunto de características le es imputado idéntico ingreso pleno³.

En este trabajo se pretende estimar el ingreso familiar pleno, cuyo valor, para cada hogar, viene dado por:

$$YFULL_H = YFULL_J + YFULL_C + YFULL_O. \quad [5]$$

Donde $YFULL_H$ representa el ingreso pleno del hogar y que se define como la suma de los ingresos plenos de sus integrantes: Los subíndices J, H y O se refieren al jefe de familia, al cónyuge y a los otros miembros, respectivamente.

Para determinar el valor de $YFULL_H$ es necesario calcular previamente el ingreso pleno de cada uno de los miembros del hogar. Para ello se estiman funciones de ingreso tipo MINCER (1974) separadas para varones y mujeres trabajadores. Las regresiones responden a la siguiente especificación:

$$Y = \beta_0 + \beta_1 PART + \beta_2 HRPART + \beta_3 HRFULL + X\gamma + \sigma\lambda + \varepsilon, \quad [6]$$

donde Y es el logaritmo natural de los ingresos mensuales, PART es una variable dummy para el empleo a tiempo parcial⁴; HRPART y HRFULL son términos de interacción entre las horas semanales trabajadas a

³ Con algunos ajustes, esta es la técnica usada por HAVEMAN y BURON (1993).

⁴ Se consideró trabajo a tiempo parcial 35 horas semanales o menos.

tiempo parcial y total, respectivamente, X es una matriz de variables individuales, familiares y ocupacionales, λ es la denominada inversa de la razón de Mills y ϵ el término de error que se supone $N(0, \sigma^2)$.

Para obtener λ se usó el procedimiento de HECKMAN (1979) que consiste en correr una regresión probit con la variable condición de actividad como dependiente y con educación, edad, condición de jefatura, etc., como independientes. Se obtiene de esta manera la inversa de la razón de Mills, la que es incorporada como un regresor más a las ecuaciones de Mincer³.

Con los coeficientes estimados en [6] por MCO (Tabla 3, Apéndice), se construye la variable YFULL para el i -ésimo trabajador:

$$YFULL_i = Y_i - \beta_1 PART_i - \beta_2 HRPART - \beta_3 (HRFULL_i - 45), \quad [7]$$

La propiedad fundamental de esta variable es que "castiga" los ingresos de aquéllos que trabajan un número superior a las 45 horas semanales y "premia" los ingresos de los trabajadores a tiempo parcial. Dicho de otra forma, homogeneiza los ingresos al nivel equivalente a las 45 horas semanales de trabajo para el mercado.

Como la intención de este trabajo es obtener una medida del ingreso a tiempo completo se han descartados todas aquellas imputaciones que ubicaban al ingreso pleno por debajo del efectivamente observado. En este sentido puede suceder que variables no captadas por las ecuaciones de ingresos —habilidades innatas por ejemplo— generen ingresos superiores a los que el individuo estilizado podría obtener usando a pleno sus activos observables.

Una vez que se contó con esta variable, se corrió una nueva ecuación de ingresos pero ahora como YFULL como variable dependiente. Los regresores usados en estas ecuaciones deben estar disponibles para el conjunto de individuos incluidos en la muestra. Nosotros usamos la edad y su cuadrado, la posición en el hogar (jefe/no jefe) y la situación de migración (ver Tabla 1, Apéndice para una descripción de estas variables).

Los coeficientes obtenidos en estas nuevas funciones se usaron directamente para el caso de mujeres y varones inactivos no jubilados y trabajadores sin salario de ambos sexos.

En el momento de imputar ingresos a los desocupados se plantearon muchas preguntas: ¿Qué sucede si un individuo quiere trabajar pero no puede? ¿Es correcto imputarle el YFULL correspondiente a su edad nivel educativo, etc. si se sabe efectivamente que está buscando activamente un empleo y no lo consigue?

Los ajustes realizados tomaron en cuenta la duración del período de desempleo. Se supuso primero que los individuos con un mes o menos de duración se encuentran en una situación de desempleo friccional y que la probabilidad de encontrar trabajo es uno. Se supuso también que la probabilidad de encontrar un empleo disminuye monótonamente a medida que aumenta la duración de desempleo de la forma que se muestra en la siguiente tabla:

Duración	Coefficiente
Menos de 1 mes	1,00
De 1 a 2 meses	0,85
De 2 a 3 meses	0,68
De 3 a 4 meses	0,51
De 4 a 5 meses	0,34
De 5 a 6 meses	0,17
Más de 6 meses	0,00

Los montos imputados por la ecuación de ingresos se multiplicaron por estos factores. Con lo cual un desocupado con una duración mayor de seis meses se le imputó un ingreso nulo.

Este procedimiento tiene demasiados puntos débiles. Por ejemplo si bien se sabe cuando comienza el desempleo se desconoce cuál será su duración. Asimismo no se sabe hasta qué punto la probabilidad de estar desempleado sigue una función monótona como la considerada en la tabla. No obstante, como se trata sólo de un ejercicio empírico, se consideraron que los supuestos descritos eran razonables.

Para los jubilados se consideró directamente el monto de la jubilación sin ajustes. Esta decisión se basó en que la imputación arrojaba por funciones de ingresos arrojaba siempre valores inferiores al monto de jubilación. Lo anterior es lógico en la medida en que el perfil cóncavo edad (o experiencia) – ingresos asigna valores muy bajos a las edades extremas.

³ Para detalles puede verse GREEN (1993) y MADDALA (1991). Una aplicación con datos de EPH aparece en PAZ (1998).

Los datos usados provienen de la onda mayo de la Encuesta Permanente de Hogares. Para medir nivel educativo se usó los años de educación formal. La experiencia potencial se definió de la forma típica: edad-educación-5. Entre las variables explicativas de las funciones de ingreso estimadas se incorporaron también la experiencia al cuadrado, PART, HRPART y HRFULL (ver Tabla 1, Apéndice).

Para definir la estructura de ocupaciones, se consideraron la calificación de la tarea desarrollada, la rama de actividad y el tamaño del establecimiento (En la Tabla 1, Apéndice se describen más en detalle la definición de las variables usadas en las ecuaciones).

4- Aplicaciones

4.1- El problema de la participación y el trabajo a tiempo parcial

Hemos seleccionado tres variables para marcar la magnitud del problema que intentamos resolver con el cálculo del ingreso pleno, como así también para apreciar en qué medida este indicador constituye una medida más apropiada para evaluar la situación de bienestar de cada individuo y familia.

Cuadro 1. Las tasas de actividad difieren entre sexos y entre grupos de edad. Menos mujeres que varones participan en la actividad económica remunerada y la tasa de actividad muestra un comportamiento tipo U invertida según la edad: Es baja en los extremos y alta en el centro.

Cuadro 1
Tasas de actividad y trabajo
a tiempo parcial por sexo y grupos de edad
Salta, mayo de 1996

Grupos de Edad	Tasas de actividad			Trabajo a tiempo parcial		
	Varones	Mujeres	Ambos	Varones	Mujeres	Ambos
15-24	0.444	0.337	0.390	0.590	0.629	0.607
25-34	0.944	0.572	0.750	0.377	0.590	0.461
35-39	0.977	0.655	0.786	0.285	0.515	0.399
45y+	0.790	0.395	0.587	0.349	0.580	0.429
Total	0.737	0.474	0.598	0.391	0.572	0.467

Fuente: Cálculos propios con datos de la EPH.

La proporción de trabajadores a tiempo parcial es también claramente diferencial entre sexos y entre grupos de edad. El trabajo femenino a tiempo parcial supera en más de 17 puntos porcentuales al trabajo masculino a tiempo parcial. Por su parte, el trabajo a tiempo parcial es muy alto entre los más jóvenes —siendo además muy pequeña la brecha entre géneros para este grupo de edad— disminuye hasta los 37 años aproximadamente y luego aumenta nuevamente.

De acuerdo a los comportamientos descritos en los párrafos precedentes se espera que el ingreso declarado, observado o medido se aleje del ingreso pleno especialmente en los grupos de edades extremas, pues es en esos grupos donde el tiempo dedicado al no - trabajo es mayor. Dicho tiempo es mayor también entre las mujeres comparadas con los varones. Entones cabe esperar para éstas una mayor distancia entre el ingreso medido y el ingreso pleno.

No obstante lo anterior es probable que la diferencia entre el ingreso medido y el ingreso pleno sea menor entre los grupos de población adulta que entre los grupos de población joven. Entre las personas mayores de 45 años comienzan a tener un peso creciente los ingresos por jubilación o pensión, los que, como se explicó antes, no fueron sometidos a corrección.

Cuadro 2. En el Cuadro 2 mostramos la situación de la actividad y el trabajo a tiempo parcial entre mujeres y varones con distintos niveles educativos.

Se aprecia allí que la mayor educación conlleva una mayor participación en la actividad económica : Mientras que entre los individuos sin instrucción sólo el 40% participa en la actividad económica remunerada, entre los que completaron el nivel primario el porcentaje se eleva al 64%. Aumenta todavía más la participación el haber completado los niveles medio y superior: 73 y 88% respectivamente. Si bien no es éste el lugar adecuado para discutir las razones que lo provocan, se debe marcar los baches en la trayectoria de la participación para los niveles incompletos de escolaridad.

Cuadro 2
Tasas de actividad y trabajo
a tiempo parcial por sexo y educación.
Salta, mayo de 1996

Nivel de Educación	Tasas de Actividad			Trabajo a tiempo parcial		
	Varones	Mujeres	Ambos	Varones	Mujeres	Ambos
Sin instrucción	0.599	0.264	0.398	0.608	0.747	0.669
Primaria incompleta	0.857	0.381	0.563	0.502	0.500	0.501
Primaria completa	0.846	0.437	0.637	0.360	0.507	0.411
Secundaria incompleta	0.566	0.313	0.450	0.398	0.598	0.462
Secundaria completa	0.882	0.597	0.728	0.340	0.509	0.415
Terciaria incompleta	0.698	0.505	0.583	0.523	0.679	0.603
Terciaria completa	1.000	0.810	0.877	0.309	0.603	0.484
Total	0.737	0.474	0.597	0.392	0.572	0.468

Fuente: Cálculos propios con datos de la EPH.

En cuanto al trabajo a tiempo parcial se aprecia un perfil en forma de U: Es muy importante en los niveles bajos de educación, disminuye para los niveles intermedios y aumenta nuevamente entre los que tienen estudios superiores. También en este caso se aprecian baches para los niveles incompletos.

De lo antedicho cabría esperar una diferencia mayor entre el ingreso pleno y el ingreso observado o medido entre los individuos con menor nivel de instrucción.

Cuadro 3
Tasas de actividad y trabajo a tiempo
parcial por sexo y decil del ingreso familiar total
Salta, mayo de 1996

Decil del Ingreso Familiar	Tasas de actividad		Trabajo a tiempo parcial	
	Varones	Mujeres	Varones	Mujeres
1	0.684	0.405	0.563	0.829
2	0.742	0.400	0.541	0.593
3	0.726	0.454	0.508	0.583
4	0.803	0.410	0.524	0.609
5	0.790	0.453	0.392	0.536
6	0.703	0.515	0.323	0.594
7	0.710	0.452	0.400	0.652
8	0.748	0.445	0.322	0.533
9	0.704	0.544	0.257	0.536
10	0.777	0.629	0.200	0.369

Fuente: Cálculos propios con datos de la EPH.

Cuadro 3. Por razones de espacio no analizaremos detalladamente lo que ocurre con la relación ingreso familiar - participación en la actividad económica - trabajo a tiempo parcial. Cabe notar si la mayor participación y la menor frecuencia de trabajo a tiempo parcial entre los grupos de más alto ingreso familiar. Obviamente en este caso lo difícil es saber qué determina qué. ¿Los individuos participan más y los que trabajan lo hacen más intensamente porque son más ricos o son más ricos porque participan más y los que trabajan lo hacen más intensamente? A pesar de la importancia de esta pregunta consideramos que las variables consideradas conjuntamente con ésta permiten esperar que la diferencia entre el ingreso pleno y el declarado sea mayor entre los grupos de más bajos ingresos.

4.2- Ingreso pleno e ingreso medido

En el Cuadro 4 se muestran las razones entre el ingreso pleno calculado para este trabajo y el ingreso tal como aparece reportando en la EPH. Las razones son calculadas para grupos de individuos clasificados por su nivel educativo y edad. También se presentan las estimaciones para deciles de ingreso familiar total. En este último caso se trabaja con el concepto de ingreso familiar pleno, mientras que en los casos anteriores con las imputaciones hechas sobre aquellos individuos ocupados.

Cuadro 4
Razones entre el ingreso pleno
y el ingreso declarado.
Salta, mayo de 1996

Grupos	Grupos de Edad			Grupos	Nivel educativo			Ingreso familiar	
	Varones	Mujeres	Total		Varones	Mujeres	Total	Decil	Todos
15-24	1.1028	1.2231	1.1500	S/I	1.0168	1.4115	1.1746	1	3.8844
25-34	1.0689	1.1824	1.1045	PI	1.0983	1.2211	1.1428	2	2.4488
35-44	1.0486	1.1620	1.0976	PC	1.0679	1.1705	1.0905	3	2.2379
45y+	1.0536	1.1416	1.0795	SI	1.0554	1.1791	1.0818	4	2.0858
				SC	1.0569	1.1287	1.0794	5	1.8250
				TI	1.0635	1.1685	1.1095	6	1.5796
				TC	1.0385	1.1708	1.1076	7	1.5551
								8	1.4791
								9	1.3350
								10	1.1541
Todos	1.0589	1.1651	1.0967	Todos	1.0589	1.1651	1.0967	Todos	1.5803

Fuente: Cálculos propios con datos de la EPH.

El ingreso pleno de los trabajadores se sitúa en un 10% por encima del valor del ingreso declarado. El rango de variación entre diferentes grupos de edad oscila entre un 15% para los más jóvenes y un 8% para los trabajadores de mayor edad. Téngase en cuenta que entre los más jóvenes es más frecuente la inactividad y el trabajo a tiempo parcial.

Llaman la atención los altos valores obtenidos para las mujeres con estudios superiores completos. En este caso la incidencia mayor sobre el indicador lo ejerce el trabajo a tiempo parcial pues la tasa de actividad femenina para este grupo de edad es comparativamente alta. En términos intuitivos el valor obtenido para esta variable muestra que las mujeres con estudios superiores completos podrían aumentar en un 17% sus ingresos, simplemente aumentando el número de horas trabajadas y todavía un poco más aumentando su participación en el mercado laboral.

El comportamiento según el sexo es el esperado: El ingreso pleno femenino supera en un 17% al ingreso observado, mientras que el ingreso pleno masculino se sitúa un 6% por encima del declarado. La diferencia es ostensiblemente mayor para el ingreso familiar pleno: Este se sitúa en un 58% por encima del ingreso familiar observado.

En el Cuadro 4 se ve también que el comportamiento por edad, nivel educativo y decil del ingreso familiar son los esperados. El ajuste por ingreso pleno es más importante para los más jóvenes, los menos educados y las familias de ingresos bajos.

5- Conclusiones

En este trabajo se ha desarrollado una metodología que permite estimar el ingreso familiar pleno con datos provenientes de la Encuesta Permanente de Hogares.

La obtención de este indicador requiere corregir el ingreso de los ocupados normalizándolo a un ingreso equivalente a una jornada laboral de 45 horas semanales de trabajo para el mercado. Con lo cual, se obtiene también ingresos corregidos para la población ocupada.

La ventaja del indicador ingreso familiar pleno es que permite pensar en una situación en la que los individuos y las familias usan a pleno todas sus capacidades productivas.

La conclusión más general del cálculo realizado es que los individuos y las familias más vulnerables podrían mejorar notoriamente su situación en términos de disponibilidad de bienes, disminuyendo el tiempo de no – trabajo consumido.

Quedan aún por discutir cuestiones fundamentales. Entre ellas determinar en qué medida el consumo de no trabajo responde a la voluntad de los individuos o a estrategias familiares de vida, o a causas exógenas al individuo o la familia y que tienen que ver más con la dinámica propia del régimen de acumulación y del mercado de trabajo.

Apéndice: Tablas

Tabla 1
Definiciones de las principales variables

Rótulo de la variable	Definición
Y	Logaritmo natural del ingreso por mes
ASALAR	Categoría de la ocupación; Asalariado = 1
PATRON	Categoría de la Ocupación; Jefe o patrón = 1
[Grupo de control]	[Cuenta propia=0]
CAL1	Calificación de la tarea; Profesional=1
CAL2	Calificación de la tarea; Calificado=1
CAL3	Calificación de la tarea; Semicalificado=1
[Grupo de control]	[No calificado=0]
CASADO	Presencia de cónyuge; Cónyuge presente=1
[Grupo de control]	[Cónyuge ausente=0]
EDAD	Edad (en años)
EDUCA	Nivel educativo (en años de educación formal)
EXPER	Experiencia potencial=Edad-Educa-5
HORASE	Horas semanales trabajadas.
JEFE	Posición en el hogar; Jefe=1
[Grupo de control]	[No jefe=0]
MENS	Cantidad de niños menores de 5 años en el hogar
MIGRA1	Nacido en otra ciudad de Salta = 1
MIGRA2	Nacido en otra provincia = 1
MIGRA3	Nacido en otro país = 1
[Grupo de Control]	[Nacido en la ciudad de Salta]
PART	Trabajador a tiempo parcial; Menos de 35 horas=1
FULL	Trabajador a tiempo completo; 35 horas y más = 1
HRPART	Término de interacción; PART * HORASE
HRFULL	Término de interacción; FULL * HORASE
PUBLICO	Sector de actividad; Asalariado sector público=1
[Grupo de control]	[Asalariado del sector no público=0]
RAMA1	Rama de actividad; Industria=1
RAMA2	Rama de actividad; Construcción=1
RAMA3	Rama de actividad; Comercio=1
RAMA4	Rama de actividad; Finanzas y Bancos=1
RAMA5	Rama de actividad; Servicios = 1
[Grupo de control]	[Agricultura, Transporte, Otros servicios y Reparaciones=0]
TAM625	Tamaño del establecimiento; Entre 6 y 25 = 1
TAMH100	Tamaño del establecimiento; Entre 26 y 100=1
TAMM100	Tamaño del establecimiento; Entre 101 y 500=1
[Grupo de control]	[Entre 1 y 5 ocupados=0]

Tabla 2
Funciones probit de participación
Salta, mayo de 1996

Variable	Varones				Mujeres			
	Coeff.	Std. Error	z-Stat	Prob.	Coeff.	Std. Error	z-Stat.	Prob.
C	-4.3674	0.4081	-10.7031	0.0000	-4.3612	0.3716	-11.7355	0.0000
EDUCA	0.0054	0.0186	0.2911	0.7710	0.0666	0.0118	5.6281	0.0000
EDAD	0.2997	0.0259	11.5536	0.0000	0.2268	0.0225	10.0809	0.0000
EDAD2	-0.0039	0.0003	-11.8338	0.0000	-0.0030	0.0003	-10.0502	0.0000
JEFE	0.1609	0.1940	0.8293	0.4069	0.5273	0.1401	3.7641	0.0002
CASADO	0.5700	0.1818	3.1353	0.0017	-0.4539	0.1088	-4.1702	0.0000
MEN5	0.1072	0.0651	1.6460	0.0998	0.0233	0.0440	0.5293	0.5966
V	-0.0002	0.0001	-2.0106	0.0444	0.0000	0.0001	0.3342	0.7382
Mean dependent var	0.7368				0.4729			
S.E. of regression	0.3474				0.4509			
Sum squared resid	109.0987				208.1818			
Log likelihood	-348.3734				-605.7831			
Restr. log likelihood	-525.6167				-713.8078			
L.R statistic (7 df)	354.4867				216.0492			
Probability(LR stat)	0.0000				0.0000			
McFadden R-squared	0.3372				0.1513			
Obs with Dep=0	240				544			
Obs with Dep=1	672				488			

Tabla 3
Funciones de ingreso
Salta, mayo de 1996

Variable	Varones				Mujeres			
	Coeff.	Std. Error	t-Stat.	Prob.	Coeff.	Std. Error	t-Stat.	Prob.
C	3.9294	0.2882	13.6344	0.0000	5.3988	0.6854	7.8769	0.0000
PART	-0.1927	0.1848	-1.0428	0.2977	-0.8141	0.1758	-4.6304	0.0000
HRPART	0.0111	0.0060	1.8378	0.0668	0.0218	0.0047	4.6537	0.0000
HRFULL	0.0096	0.0020	4.8862	0.0000	0.0042	0.0024	1.7256	0.0854
EDUCA	0.0705	0.0103	6.8282	0.0000	0.1015	0.0141	7.1718	0.0000
EXPER	0.0311	0.0140	2.2147	0.0273	0.0533	0.0163	3.2638	0.0012
EXPER2	-0.0004	0.0003	-1.3392	0.1812	-0.0007	0.0003	-2.0861	0.0378
JEFE	0.0740	0.0770	0.9617	0.3367	0.2957	0.0997	2.9669	0.0032
CASADO	0.0455	0.0876	0.5195	0.6037	-0.0417	0.0796	-0.5237	0.6008
MEN5	-0.0720	0.0309	-2.3327	0.0201	0.0427	0.0349	1.2219	0.2227
ASALAR	0.0283	0.0809	0.3505	0.7262	0.2610	0.0982	2.6569	0.0083
PATRON	0.6541	0.1280	5.1096	0.0000	1.0586	0.2653	3.9907	0.0001
CAL1	0.6567	0.1358	4.8346	0.0000	0.2635	0.1224	2.1526	0.0321
CAL2	0.2599	0.0710	3.6585	0.0003	0.1195	0.0839	1.4246	0.1553
CAL3	0.2358	0.1422	1.6581	0.0981	0.1067	0.1250	0.8537	0.3940
TAM625	0.0761	0.0869	0.8764	0.3813	0.1826	0.1012	1.8052	0.0720
TAMH100	0.2236	0.0940	2.3786	0.0178	0.2882	0.1077	2.6753	0.0079
TAMM100	0.3612	0.1060	3.4081	0.0007	0.4587	0.1200	3.8212	0.0002
RAM1	0.1373	0.1380	0.9954	0.3201	-2.3096	0.5663	-4.0788	0.0001
RAM2	-0.0253	0.1281	-0.1976	0.8435	-2.3362	0.6375	-3.6646	0.0003
RAM3	0.1682	0.1257	1.3375	0.1818	-2.2122	0.5525	-4.0038	0.0001
RAM4	0.3408	0.1409	2.4188	0.0160	-1.8407	0.5866	-3.1379	0.0019
RAM5	0.2055	0.1586	1.2958	0.1958	-2.2295	0.5686	-3.9209	0.0001
RAM6	0.0663	0.1246	0.5318	0.5951	-2.3975	0.5560	-4.3118	0.0000
LAMBDA	-0.0720	0.1988	-0.3620	0.7175	0.5068	0.2119	2.3922	0.0174
R-squared	0.6554				0.7118			
F-Stat.	32.9652				31.3875			

Referencias

- BECKER, G. (1965): "A Theory of the Allocation of Time." *Economic Journal*, 75: 493-517.
- BERNDT, E. (1990): *The Practice of Econometrics: Classic and Contemporary*. Addison-Wesley Publishing Company, New York.
- BLAU, F. & L. KAHN (1996): "Wage Structure and Gender Earning Differentials: an International Comparison." *Economica*, 63: S29-S62.
- GREEN, W. (1993): *Econometric Analysis* (Second Edition). Macmillan Publishing Company, New York.
- HAVEMAN, R. & L. BURON (1993): "Escaping poverty through work: The problem of low earning capacity in the United States: 1973-1988" *Review and Income and Wealth*, 39 (2): 141-157.
- HECKMAN, J. (1979): "Sample Bias as a Specification Error." *Econometrica*, 47 (1): 153-161.
- MADDALA, G. (1991): *Limited-Dependent and Qualitative Variables in Econometrics*. Cambridge University Press, Cambridge.
- MINCER, J. (1974): *Schooling, Experience and Earnings*. Columbia University Press, Washington D. C.
- PAZ, J. (1998): "La participación de la mujer en la actividad económica en Salta (1991-1996)." *Castañares (Cuadernos del IIE)*, VIII (12).
- PAZ, J. (1999): *La dinámica del mercado de trabajo en Salta (1984-1998)*. V Jornadas Argentinas de Estudios de Población, Luján, Buenos Aires.

Universidad Nacional de Salta
Facultad de Ciencias Económicas,
Jurídicas y Sociales
Instituto de Investigaciones Económicas
Buenos Aires 177
4400 Salta
Argentina

REUNIONES DE DISCUSIÓN

<u>Nº</u>	<u>Fecha</u>	<u>Autor</u>	<u>Título</u>
128	4/ 8/99	Eusebio Cleto del Rey	"Contribución de Mejoras: El Caso de la Propiedad Horizontal
129	11/ 8/99	Eduardo Antonelli	"Una Modelización de los Paradigmas Neoclásico y Keynesiano"
130	18/ 8/99	Eusebio Cleto del Rey	"Contribución de Mejoras y Precios Hedónicos"
131	25/ 8/99	Vicente E. Rocha y Hugo H. Andías	"Necesidad de Reformular y Simplificar el Sistema Tributario Municipal"
132	1/ 9/99	Juan Carlos Cid	"El Consumo de los Hogares y el Concepto de Adulto Equivalente"
133	8/ 9/99	Eduardo Antonelli	"Glosario de Economía"
134	23/ 9/99	Eduardo Antonelli y María D. Lorente	"Estimación de la Matriz de Insumo-Producto de Salta Año 1993"
135	18/11/99	Eduardo Antonelli	"Una Modelización de los Paradigmas Neoclásico y Keynesiano II"
136	29/ 3/00	Mauricio Ortín	"Origen del Prejuicio Anticapitalista en Marx"
137	12/ 4/00	Jorge A. Paz	Cálculo del Ingreso pleno.