

UNIVERSIDAD NACIONAL DE SALTA
Facultad de Ciencias Económicas,
Jurídicas y Sociales
Instituto de Investigaciones Económicas

Reunión de Discusión N° 102

Fecha: 8 /5 /1996

Hs.: 16

LA MUNDIALIZACION DE LA ECONOMIA

NOTA:

Este ensayo constituye el primer capítulo del trabajo de investigación: MERCOSUR, INTEGRACION LATINOAMERICANA Y DESIGUALDADES REGIONALES El caso de la Provincia de Salta

Lic. CESAR GABRIEL MORENO
INSTITUTO DESARROLLO REGIONAL

LA MUNDIALIZACION DE LA ECONOMIA

1.1 Internacionalización, Crisis y Reestructuración de la Economía

“ Las soluciones sistemáticas en los impedimentos dominantes en una etapa del Desarrollo Capitalista genera nuevos impedimentos que condicionan el proceso de acumulación en la etapa siguiente “

ERIC OLIN WRIGHT

La crisis de comienzos de la década de los '80 fue la continuación de aquella iniciada en 1967, que tuvo como reflejo la recesión, el avance de la inflación y la ampliación del desempleo, con fuerte caída de la productividad y un proceso de reestructuración de la economía y cambios en la división internacional del trabajo.

Las razones de la crisis de los años 80 puede hallarse en el excedente de los países que integraron la OPEP, y que fue destinado al financiamiento de países del Tercer Mundo y a los países Socialistas, siendo esto lo que activó la crisis de la década con países como Polonia con 27.000 millones de deuda e incapáz de poder responder por los servicios de esta; también estuvieron en idéntica situación Argentina que buscó resolverlo a través de un conflicto bélico, como también México y Brasil a finales de 1982.

Dicho excedente era el resultado de recursos monetarios derivados del incremento en el precio del petróleo, y que fueron colocados en bancos de occidente, los que giraron al Tercer Mundo y a los países socialistas que presentaban balanzas de pagos deficitarias.

El movimiento de la deuda en el Tercer Mundo fue de 100.000 millones de US\$ en 1971, incrementándose a 800.000 en 1981. Para los países socialistas fue del 1000%, es decir que de 8000 millones en 1971 se incrementó a 80.000 millones.

La banca privada, ya sea japonesa, europea pero principalmente norteamericana, giro a países del Tercer Mundo - empresas y Estados - créditos y préstamos con baja tasa de interés, y cuyo objetivo era rentabilizar sus enormes depósitos.

Aquí cabe reconocer, ya que los créditos se otorgaron con cláusula de variabilidad del interés, que la política del gobierno norteamericano trajo aparejado el lastre de la deuda asumida con facilidad; esto es así ya que la tasa de interés en 1979 - con el gobierno de Carter- era del 0,57%, pasando al 6,44% en 1981 bajo la administración Reagan.

Las tendencias del comercio internacional, mas específicamente el saldo de la balanza comercial (ver cuadro 1), nos muestra para algunos años de la década de los '70 - para países desarrollados - la caída en el saldo final de las relaciones del comercio internacional, respecto a países exportadores de petróleo; en igual sentido se refleja al final de dicha década con el resto del mundo, donde la caída es muy significativa.

En cuanto al comercio de los PD entre ellos las variaciones son poco relevantes - en particular Alemania, Italia, Reino Unido -, para el caso de EEUU el vínculo comercial hacia 1979 con otros PD fue beneficioso en relación al año anterior.

En 1978 el superávit frente a los PD, por parte de los países exportadores de petróleo, fue de 23.900 millones, siendo en 1979 de 70.200 millones; en cuanto a los países en desarrollo no petroleros, en el año 1978 fue de 20.700 millones, en 1979 era de 31.100 millones.

Por su parte el comercio a escala mundial, para el periodo 1976-80 nos muestra la siguiente situación:

	<u>Resumen Comercio Mundial</u>									
	(variación porcentual)									
	<u>Importaciones</u>					<u>Exportaciones</u>				
	'76	'77	'78	'79	'80	'76	'77	'78	'79	'80
Paises en Desarrollo										
Export. Petróleo	19	14,5	5,5	-12,0	20,5	14,5	---	-3,5	1,5	-8,5
No Petroleros	3,5	5,0	8,0	8,0	4,5	14,0	6,5	10,5	8,5	6,0
Paises Industriales	13,5	4,5	5,5	8,5	1,5	10,5	5,0	6,0	6,5	5,0

Fuente: Fondo Monetario Internacional, Suplemento dedicado a las perspectivas de la economía mundial. Junio de 1980, pág. 197.

En los primeros años de la década de los '80, el comercio internacional, se ve deteriorado; de tal manera que son los países del Tercer Mundo los que se verán afectados en mayor medida:

COMERCIO MUNDIAL

AÑO	PED	TOT. MUNDIAL
1981	-1,8 %	-1,3 %
1982	-12,3 %	-7,2 %
1983	-6,3 %	-1,9 %

Fuente: Ominami, Carlos: El Tercer Mundo en la Crisis, pag. 47

Frente a ello se presenta una caída generalizada de la demanda a escala mundial, por parte de los países desarrollados principalmente, esto aunado a fenómenos concurrentes en los países en desarrollo tales como caída en el valor de las materias primas, deterioro en los términos del intercambio y un avance del proteccionismo por parte de los PD.

Todo ello afectó de manera significativa la realidad económica en los países en desarrollo; esto acompañado -además- de una relación negativa de las exportaciones frente a las importaciones (ver cuadro 2), siendo que productos de estos países

enfrentaron fuertes restricciones - frenos - a su capacidad exportadora, tal es el caso del arroz de Tailandia, los aparatos de TV a color de Taiwán y Corea, el acero mexicano y productos textiles de otros países.

Especialmente la difusión de la crisis no fue igual a nivel de cada región y de economía, concretándose de manera central en América Latina y algunos países del Medio Oriente y Norte de África.

Para el caso de América Latina *la disminución de la demanda mundial desencadenó la baja de las exportaciones de la región, cuya tasa de crecimiento para el periodo 1981-1983 no superó el 1,0% (ver cuadro 3). La tendencia al estrangulamiento del sector externo que de ahí deriva se verá por otra parte seriamente agravada a causa del deterioro de la situación financiera (Ominami, 1987) (ver cuadro 4).*

En el primer bienio de los '80 el precio del petróleo decayó, esto se vió seguido de una inflación - pero con menores índices - y términos del intercambio desfavorables. De ello los países desarrollados obligaron a los países del Tercer Mundo a políticas de ajustes ligadas a un proceso de reestructuración tendientes al crecimiento de la producción manufacturera en el Tercer Mundo y especialmente en las zonas de libre comercio.

Estas políticas pueden ser leídas en un doble sentido: por un lado desde la esfera de la producción la reestructuración se presenta como una salida a la necesidad de reducir los costos de producción, y desde la esfera de la demanda se sitúa la necesidad de incorporar mayores mercados.

De tal manera la crisis vivida trajo aparejada¹ una nueva división internacional del trabajo asentada en una reducción de los costos de producción - vía medidas de ajustes y recortes en el salario real - como así también a través de la reubicación de industrias con menores costos de producción, ya sea de gran intensidad de mano de obra - textiles, vestidos, calzados - como posteriormente en industrias de alta intensidad de capital - acero, automóviles, astilleros y petroquímicos.

Frente a estos movimientos de la economía los países del Tercer Mundo, los Socialistas y los NPI (nuevos países industrializados como los 4 tigres: Corea del Sur, Taiwán, Hong

¹ La Crisis de la Deuda trajo aparejado efectos sobre la economía nacional, el más importante es la reducción en la tasa de crecimiento -evidenciándose con mayor grado en México, Argentina y Bolivia, siendo Colombia el país que presentó crecimiento sostenido. Luego de la crisis del '82, concretamente en 1984 el PBI de los PD aumentó de manera considerable superando las previsiones realizadas; tal como lo reconoce el Banco Mundial en su informe anual 1985 la tasa de crecimiento fue del 4,5% frente a un 2,6% en el año 1983. Este índice es el valor más elevado desde 1976, particularmente para EEUU el incremento fue del 6,8%.

	Tasa Real de Crecimiento				
	1960-70	1970-80	'81	'82	'83
América Latina y el Caribe	5,7	5,8	0,0	-2,0	-3,4
Países Industrializados	4,9	3,2	1,3	-0,4	2,4

Fuente: Banco Mundial, Informe Anual 1985.

Kong y Singapur; Malasia y Filipinas entre otros) se encontraron con dificultades en la capacidad financiera de hacer frente a los compromisos asumidos en la década de los setenta (ver cuadro n° 5).

A través del Fondo Monetario Internacional y de bancos acreedores los países desarrollados impusieron políticas de estabilización - vía devaluación, reducción del déficit fiscal, reducción de los salarios - lo que trajo aparejado una depresión en el nivel de consumo de los países involucrados.

Asimismo países como México y Brasil debían afrontar el pago de intereses y amortización con montos superiores al nivel de ingreso por exportación en ese momento (ver cuadro n° 6); por su parte los bancos acreedores como el Citibank y el Chase Manhattan - mas algunos bancos regionales- entraron en un círculo vicioso ya que los países deudores al no poder afrontar sus compromisos financieros no recibieron ayuda de aquellos a otorgar mas créditos, lo que desembocó en una crisis de iliquidez o de incapacidad para el pago.

Entonces *la combinación de la recesión de 1979-1982, que condujo a la baja en la demanda de materia prima y de productos industriales del Tercer Mundo y de la crisis financiera, desembocó en la crisis económica y política de un país tras otro* (A. Gunder Frank, pág. 75)

Un párrafo aparte merece la transformación en la División Internacional del Trabajo que tuvo en las empresas multinacionales un vector privilegiado de dicho proceso - tal como lo reconoce Ominami - a través de la segmentación y la descomposición internacional de los procesos de producción.

Esta se presenta como instrumento integrador de los espacios, abarcando aspectos tales como la producción y el comercio a escala mundial; el ejercicio del control en el proceso de internacionalización del capital se desarrolla de manera vigorosa y fundamental a través de estas firmas, las que de ninguna manera se circunscriben a una rama específica de actividad.

En tal sentido a la fase industrial se agregan actividades como los servicios, y muy particularmente, los financieros. Para Ominami la multinacionalización y transnacionalización financiera constituye, en los años 70, una característica clave, junto a la creciente importancia de los servicios.

Asimismo el proceso de internacionalización, ligado al de concentración y centralización, se encuentran fuertemente articulados en los grandes oligopolios internacionales.

Por lo tanto puede afirmarse en idéntico sentido que la multinacionalización constituye el origen de una creciente diferenciación entre las políticas macroeconómicas de regulación a nivel nacional y una mas intensa internacionalización de los agentes microeconómicos que lo sustentan (Ominami, op. Cit.)

Hasta aquí puede concluirse que : 1°) las finanzas fueron el principal motor de integración de la economía a escala mundial;

2°) la dominación ejercida por aquella resultó como consecuencia de una expansión del mercado financiero internacional, y de un proceso de

transnacionalización y multinacionalización bancaria, articulando las bases de operaciones con la actividad prestataria en múltiples países del mundo;

3°) la existencia a nivel de la economía internacional con estancamiento del comercio mundial;

4°) a los desajustes producidos a partir de la sobreliquidéz internacional el mercado financiero intensificó las presiones recesivas, alsa en la tasa de interés y contracción de la oferta monetaria;

5°) la crisis desencadenada a inicios de la década de los '80 es producto de una crisis del modelo de acumulación de capital del propio sistema a nivel mundial, lo que se denominó la "crisis de la deuda" en esencia no era mas que una manifestación de la generalización - globalización - y profundización de la crisis económica mundial;

6°) las respuestas a la crisis vivida fueron una mayor integración en la economía mundial con modificación en la división internacional del trabajo, y la implementación de políticas de ajustes que permitieran la localización de industrias con menores costos de producción - con fuerte sesgo en bajos salarios;

7°) a su vez desde los organismos multilaterales de crédito se exige a los gobiernos la reducción del déficit fiscal - vía achique en los gastos "improductivos".

1. 2 Globalización, Integración y Regionalización: Tres eslabones de la misma cadena.

Un nuevo término se presenta en el escenario: la mundialización económica; ésta designa una realidad ya existente, en tanto contempla un mercado sin fronteras, acrecentando el flujo de los intercambios y cuyo impulso se ve acelerado por factores irreversibles tales como el progreso científico-tecnológico y la racionalidad financiera.

Se puede afirmar que la actual fase de integración al proceso global de producción-distribución-circulación y consumo se halla intrínsecamente ligado al proceso histórico que viven las relaciones capitalistas.

Es el espacio el que se constituye en ámbito material en el cual se desarrollan y focalizan las relaciones de producción, en general. Esta se presenta como una relación de apropiación del espacio por parte de los productores, de los trabajadores, de concentración de los medios de producción, de localización y organización del capital, donde se visualiza la separación entre el proceso de valorización y la actividad productiva asentada de manera específica en un ámbito determinado.

El carácter de ser constitutivo - el espacio - de las relaciones de producción imprime características propias en determinados periodos históricos, donde las formas espaciales se hallan sujetas a los vaivenes del proceso de reestructuración económica.

De tal manera las formas y modalidades que se configuran son parte constitutiva de las relaciones capitalistas; donde la materialidad físico-geográfica representa - en una fase

histórica concreta - una reconfiguración del sistema y de las formas en que se articula al proceso de valorización del capital.

En este sentido *la espacialidad capitalista es igualmente objeto de transformaciones que no la eliminan, sino que la reconstruyen y la remuevan* (Moncayo, 1982).

La correlación entre el espacio y el proceso de acumulación orienta la direccionalidad del comercio al mercado internacional, dando lugar a lo que Lipietz definió como correspondencia entre **presencia/alejamiento** (a nivel del espacio) y **participación/exclusión** (a nivel de la estructura o de las relaciones).

La participación, en el espacio, por parte del capital evidencia ciertas tendencias homogeneizantes como diferenciadoras², en tanto estandariza las condiciones de asentamiento y movilidad como de transferencia de regiones a otras. Esta respuesta, a la necesidad de obtener una rentabilidad determinada, definitivamente termina jerarquizando el espacio, en tanto se establecen distintas jerarquías en la conformación de la estructura espacial, lo que se halla aunado a decisiones de intervención del Estado en la supresión de barreras o rigideces en la expansión del proceso productivo.

Siendo la cuestión espacial una forma constitutiva de la relación de producción capitalista (Moncayo, op.cit.) ¿Cómo se percibe la estructuración del "nuevo" espacio a partir de la resolución de la crisis de acumulación?

Para dar respuesta a este interrogante una aproximación necesaria es la lectura de las diversas recesiones que atravesó la economía capitalista (1967; 1973-75; 1979-82; 1992) y que requirieron de profundos procesos de reestructuración que permitieran sanear y relanzar el proceso de acumulación.

Asimismo la permanente manifestación de crisis de la economía a escala mundial, en los últimos treinta años, así como la reestructuración de la relación capitalista afectan todas y cada una de las dimensiones de la sociedad y las relaciones que entre ellas se construyen.

La crisis vivida por el modelo de acumulación es crisis del modelo de desarrollo fordista (y de las políticas keynesianas) para asegurar el nivel de rentabilidad del capital; dicho modelo había definido un paradigma tecnológico, formas de competencia intermonopolista y relaciones laborales asentadas en la intervención del Estado, todo ello al interior del espacio nacional.

En cuanto al espacio mundial la división del trabajo se verá cuestionada, como así también la acumulación de capital basado en un modelo de una sociedad de consumo.

De tal forma los cambios - que se han denominado de globalización -, donde la economía aparece integrada en un complejo tejido de intereses y relaciones genera una reorganización³ tanto de la producción y circulación de mercancías, como de

² Idea expuesta por Jairo Rodríguez.

³ Palloix se refiere a esta fase denominándola postfordismo, o lo que sería el traspaso de la doctrina keynesiana al denominado neoliberalismo.

reproducción de la fuerza de trabajo, replanteando a su vez la intervención del Estado en estas esferas.

El fin de la Guerra fría y de la bipolaridad presentan al mundo como un espacio único de producción-distribución-consumo, a la vez que se consolidan grandes bloques económicos supranacionales. Entre los efectos que trajo aparejado el fin de la guerra fría A. Dabat destaca *la baja del gasto militar en detrimento del empleo, el aluvión de emigrantes orientales y la extensión de la guerra y la inestabilidad sociopolítica en una parte importante del antiguo bloque oriental y sus zonas de influencia.*

Por su parte para León Bendersky la globalización - término de moda en la actualidad - no define las condiciones del funcionamiento económico a escala planetaria, sino que describe algunas de las formas de operación de las grandes empresas y de ciertos mercados alrededor del mundo; asimismo dicho proceso se presenta de diferentes maneras para los países, regiones, sectores de actividad y empresas.

De tal manera la mundialización del capital sitúa de forma relevante los fenómenos de carácter regional, que adquieren expresión en los aspectos económicos, sociales como políticos, donde *la internacionalización se expresa en un intenso comercio intraindustrial, en la creciente pérdida del referente nacional de los espacios económicos que se vinculan ... y la creación de una fragmentación funcional de las economías nacionales y de sus regiones* (L. Bendersky; 1994).

Siguiendo a B. Coriat la caracterización del proceso de globalización se enmarca en una fase de internacionalización del mercado que bajo una dependencia recíproca integra a las firmas y a las naciones.

Para este autor la globalización es la tercera fase del proceso de internacionalización, siendo la primera la denominada de internacionalización ligada históricamente entre los siglos XIX hasta antes de la primera guerra mundial.

En esta primera fase el Estado posee el status de Estado soberano con capacidad para emitir moneda, definir la tasa de cambio, control aduanero. En síntesis la internacionalización se desarrolla a partir del Estado-Nación y sus atributos de soberanía económica.

La segunda fase es la de mundialización, que va desde fines de la segunda guerra mundial hasta la década de los setenta. Aquí las firmas operan asentadas en diversas naciones, estableciendo un alto porcentaje de intercambio a escala mundial al interior de una misma rama de actividad económica.

La tercera fase es la globalización que hacia fines de la década de los '70 muestra la profundización de la fase anterior a la que se le agregan, al menos, tres características nuevas: i) la globalización financiera y la desregulación del mercado financiero, el que

El desgaste del fordismo - con secuela en incremento decreciente de productividad vs. composición técnica del capital - genera una corriente de reorganización jerarquizada del espacio (mundial-nacional-local), donde las relaciones económicas se ubican a nivel mundial y una localización de la gestión a escala local.

presenta dependencia recíproca con efectos espaciales y temporales inmediatos⁴; ii) desregulación de los servicios masivos internacionales - telecomunicaciones, transporte aéreo, transporte marítimo, turismo - dando lugar a la regionalización a partir de la apertura de mercados, la concentración de las empresas sobre su actividad principal, como también en carácter defensivo frente a la competencia posible de otros entes se remarca el territorio sobre el que accionan; y iii) el fin de la hegemonía del modelo norteamericano de organización empresarial, modelo basado en producción masiva, de economía de escala, mercancías estandarizadas de bajos costos, y donde la inversión internacional, en la fase anterior, de las firmas norteamericanas alcanzó un 60% del total.

Esta última característica muestra para el caso argentino la aplicación de un modelo organizacional que se aplica en países como Francia e Italia, con una formación empresarial flexible y en red, tal es el caso de empresas que fueron privatizadas y que se enrolan dentro del sector servicio.

La desregulación es, tal vez, el componente que permite articular la globalización con la formación de regiones en tanto la supresión de barreras aduaneras articula al mercado como único, como respuesta a la necesidad de expansión de las firmas, y particularmente las firmas multinacionales.

La fase de mundialización genera dos efectos, por un lado, un serio cuestionamiento al papel que juegan los Estados-Nación para establecer reglas de comportamiento del sistema económico; y, por otra parte, la emergencia de procesos de integración entre los países.

En este segundo caso la integración supranacional puede ser entendida como una fase mesoeconómica entre la vigencia del Estado-Nación, como institución necesaria de la integración, y la globalización del sistema económico.

Por lo tanto la formación de bloques que integran diversos países permite entender el carácter supranacional del mercado y de los mecanismos de regulación del mismo.

En términos sistémicos los Estados nacionales serían un insumo del proceso de expansión del sistema económico dominante a escala mundial; siendo los bloques económicos regionales subsistemas de aquél y como fase intermedia con la formación mundial de la economía.

⁴ Esta característica puede visualizarse en el efecto que trae aparejada, en el mercado nacional, la fluctuación de la tasa de interés en países desarrollados, esto muestra un quiebre de la soberanía económica de la fase anterior.

		BALANZA COMERCIAL PAISES INDUSTRIALES						PAISES EN DES. NO PET.						TODOS LOS PAISES		
		(en miles millones US\$)														
CUADRO N° 1	PAIS	PAISES INDUSTRIALES			PAISES EXP. PETROLEO			PAISES EN DES.			NO PET.			TODOS LOS PAISES		
		1973	1978	1979	1973	1978	1979	1973	1978	1979	1973	1978	1979	1973	1978	1979
	ALEMANIA FEDERAL	10.6	12.9	12.4	-1.6	2.6	-4.2	2.1	2.7	2.2	12.7	20.7	12.2	12.7	20.7	12.2
	ESTADOS UNIDOS	-5.1	-19	-7.1	-1.2	-16.3	-29.9	1.6	-7.4	-5.6	-2.2	-39.4	-37.1	-2.2	-39.4	-37.1
	FRANCIA	-1.3	-4.9	-6.4	-2	-5.3	-9	1.6	4.9	6.5	-1.1	-2.4	-6.3	-1.1	-2.4	-6.3
	ITALIA	-2.7	2.2	1.3	-2.2	-3	-5.9	-0.3	0.4	-0.7	-5.6	-0.4	-5.7	-5.6	-0.4	-5.7
	JAPON	-1.4	12	5.4	-4.4	-11.4	-24.1	3.2	13.6	8.4	-1.4	18.4	-7.5	-1.4	18.4	-7.5
	REINO UNIDO	-5.9	-10.9	-13.7	-1.8	2.2	0.4	-0.3	2.3	1.8	-8.3	-6.9	-11.9	-8.3	-6.9	-11.9
	SUECIA	1.3	0.5	-0.6	-0.1	-0.2	-0.7	0.4	1	0.9	1.5	1.2	-1	1.5	1.2	-1

FUENTE: Boletín del Fondo Monetario Internacional, volumen 9 N° 13, pág. 208

Cuadro N° 2						
Exportación / Importación de Bienes y Servicios						
PAIS	Exportación por Año			Importación por Año		
	1981	1982	1983	1981	1982	1983
ARGENTINA	7936	8211	8851	13212	7814	7253
BOLIVA	734	711	727	811	502	506
BRASIL	22062	20035	22906	21356	20068	16569
COLOMBIA	4190	4125	4088	5938	6411	5830
CHILE	5423	5679	5686	8564	5535	4550
MEXICO	17818	21701	24646	36516	22694	15024
PARAGUAY	761	817	691	1035	1061	821
URUGUAY	1478	1323	1527	1783	1549	1237
VENEZUELA	10163	9773	9968	19853	21529	11075
AMERICA LATINA	90312	91344	97832	134696	111267	84419
Fuente: Progreso Económico y Social en América Latina: Informe 1991, BID, pág. 288						
Cuadro N° 3						
EVOLUCION DEL PBI (algunos países)						
PAIS	1979	1980	1981	1982		
ARGENTINA	7.10	1.40	-6.10	-5.00		
BOLIVA	1.80	0.60	-5.00	-7.50		
BRASIL	6.40	9.00	-9.10	-0.50		
COLOMBIA	6.10	4.00	2.50	1.50		
CHILE	8.30	7.50	5.30	-13.00		
MEXICO	9.20	8.30	8.10	0.00		
PARAGUAY	10.70	11.40	8.50	-2.50		
URUGUAY	9.60	3.70	-0.70	-9.50		
VENEZUELA	0.90	-1.20	0.60	0.00		
TOT. A. LATINA	6.5	5.9	1.5	-0.9		
Fuente: Datos extraídos de Una Propuesta Financiera para América Latina pág. 329						

Cuadro N° 3

Cuadro N° 4				
TASA DE CRECIMIENTO ANUAL				
PAIS	PROD. BRUTO INTERNO		INVERSION BRUTA INT.	
	1971 - 1980	1981 - 1990	1971 - 1980	1981 - 1990
ARGENTINA	2,50	-1,90	3,70	-12,10
BOLIVIA	4,00	0,10	2,20	-3,30
BRASIL	8,60	1,30	9,50	-2,40
COLOMBIA	5,50	3,50	5,10	1,80
CHILE	2,60	2,70	2,80	0,60
MEXICO	6,70	1,50	8,60	-2,10
PARAGUAY	8,70	3,10	18,20	0,30
URUGUAY	3,00	0,10	9,00	-8,00
VENEZUELA	4,30	0,40	4,60	-7,10
TOTAL A. LATINA	5,9	0,9	7,4	-3,2
Fuente: Progreso Económico y Social en América Latina: Informe 1991 Banco Interamericano de Desarrollo				
CRECIMIENTO COMPARADO				
DEL NORTE Y DEL SUR				
Tasa de Crecimiento anual del Producto 1971 - 1989				
	1971 a 1980	1981 a 1986	1981 a 1989	
Países en Desarrollo				
Global	5,6	1,5	2	
Per Cápita	3,4	-0,9	-0,4	
América Latina	5,5	1	1,3	
Medio Oriente	6,5	-0,9	-0,2	
África	4,9	-0,9	0	
Países Desarrollados				
Global	3,1	2,2	2,5	
Per Cápita	2,3	1,6	1,9	
Europa Occidental	2,9	1,5	2,5	
Estados Unidos	2,8	2,4	2,7	
Japón	4,7	3,6	3,4	
Fuente: Ominami, Carlos: América Latina en la Economía, p.229				

Cuadro N° 4

Cuadro N° 5			
Incremento de la Deuda por País / Año			
(en millones de dolares)			
PAIS	1981	1982	1983
ARGENTINA	398	5284	8715
BRASIL	4939	5078	8157
CHILE	-277	735	1590
MEXICO	8568	8202	16391
VENEZUELA	479	770	789
Fuente: Elaboración propia en base a datos consignados en Moratoria de la Deuda Externa, pag. 58 en Deuda Externa Latinoamericana y Proceso de Ajuste.			
Cuadro N° 6			
Pago Neto Douda Vs. Exportación de Bienes y Serv.			
(EN PORCENTAJE)			
PAIS	1981	1982	1983
ARGENTINA	5,60	1,40	-6,10
BRASIL	0,78	8,00	-9,10
CHILE	12,74	7,50	5,30
MEXICO	-12,70	8,30	8,10
VENEZUELA	3,09	-1,20	0,60
Pago Neto es la diferencia entre el Pago de Intereses (en millones de US\$) respecto del Incremento de la Deuda.			
Fuente: Datos consignados en Moratoria de la Douda Externa, pag. 58.			

Cuadro N° 7				
Inversión Directa del Sector Privado				
(en millones de dolares)				
PAIS	1981	1982	1983	
ARGENTINA	944	257	183	
BOLIVIA	76	31	7	
BRASIL	2313	2534	1373	
COLOMBIA	228	337	514	
CHILE	302	304	132	
MEXICO	2835	1655	461	
PARAGUAY	32	37	5	
URUGUAY	49	-14	6	
VENEZUELA	184	253	86	
América Latina	7971	5878	3257	
Fuente: Progreso Económico y Social en América Latina: Informe 1991, Banco Interamericano de Desarrollo.				
Cuadro N° 8				
Superavit o Déficit Global				
(Porcentaje del PBI)				
PAIS	1981	1982	1983	
ARGENTINA	-5,3	-3,7	-14,1	
BOLIVIA	-6,7	-13,7	-15,7	
BRASIL	-2,2	-3,1	-4,6	
COLOMBIA	-1,2	-2	-1	
CHILE	3,1	-2,6	-3,7	
MEXICO	-6,5	-11,9	-8,2	
PARAGUAY	-2,8	-1,5	-2,6	
URUGUAY	-0,1	-8,7	-4	
VENEZUELA	2,2	-2,1	-0,6	
Fuente: Progreso Económico y Social en América Latina: Informe 1991, Banco Interamericano de Desarrollo.				

Universidad Nacional de Salta
Facultad de Ciencias Económicas,
Jurídicas y Sociales
Instituto de Investigaciones Económicas
Buenos Aires 177
4400 Salta
Argentina

REUNIONES DE DISCUSION

<u>Nº</u>	<u>Fecha</u>	<u>Autor</u>	<u>Título</u>
93	13/ 7/95	Orlando Oño Cabre- ra	"Centro de Información para Pymes"
94	26/ 7/95	Miguel Cura	"La Deuda Pública en la Pro- vincia de Salta en el Período 1975-1995"
95	4/ 8/95	Lidia Rosa Elías de Dip	"Sector Energía y Medio Am- biente. Zona NOA-Cuyo. Primera Parte"
96	16/ 8/95	E. Antonelli y M. D. Lorente	"La Política Económica en Sal- ta en el Período 1988-1991. Primera Parte"
97	7/ 9/95	Juan Carlos Cid	"Un Ejemplo de Empleo de Pane- les de Datos"
98	28/ 9/95	E. Antonelli y M. D. Lorente	"La Política Económica en Sal- ta en el Período 1988-1991. Segunda Parte"
99	28/ 3/96	Eduardo Antonelli	"El Desempleo de Factores: Un Enfoque Microeconómico"
100	17/ 4/96	Eusebio Cleto del Rey	"La Contribución de Mejoras - Veinticinco Años Después"
101	24/ 4/96	Juan Carlos Cid	"La Evolución Reciente de la Desocupación en la Ciudad de Salta: Algunas Hipótesis Par- tiendo de Paneles de Datos de la EPH"
102	8/ 5/96	César Moreno	"La Mundialización de la Eco- nomía"